

สายตรงจากอินเดีย

สรุปข่าวเด่นประจำสัปดาห์ในสาธารณรัฐอินเดีย
รวบรวมโดย: สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ

Mumbai Edition



27 ตุลาคม - 2 พฤศจิกายน

1. LAVA เตรียมย้ายฐานการผลิตจากจีน สู่อินเดีย



ผู้ผลิต smartphone รายใหญ่อันดับ 4 ของอินเดีย และอาจจะกลายเป็นอันดับหนึ่งของผู้ผลิตโทรศัพท์ท้องถิ่นในประเทศ ตามที่นเรนทรา โมตี นายกรัฐมนตรีคนปัจจุบันของอินเดียได้สร้างแคมเปญ Make in India โดยจะผลักดันช่วยเหลือให้ประเทศอินเดียกลายเป็นประเทศทางเลือกที่ดึงดูดต่อประเทศจีนมาเลือกใช้เป็นฐานการผลิต

โดยบริษัทต้นสังกัดของแบรนด์ LAVA และ XOLO วางแผนจะใช้เงิน 5000 ล้านบาทในการดำเนินการ ซึ่งอาจจะใช้เวลามากกว่า 3 ปีในการย้ายฐานการผลิตส่วนใหญ่มาจากจีน เริ่มจากในเดือนเมษายนปีหน้า LAVA จะรวมอุปกรณ์ทุกอย่างไว้ที่ Noida plant ที่ที่ปัจจุบันใช้ซ่อมบำรุง ด้วยเงินลงทุนขั้นต้น 200-300 ล้านบาท จากนั้นกำลังการผลิตจะเพิ่มขึ้นเป็น 200,000 เครื่องต่อเดือน และอาจทะยานขึ้นสู่ 1 ล้านเครื่องภายในเดือนมีนาคม ปี 2016

ด้านนาย Hari Om Rai ประธานกรรมการบริหาร LAVA International เผยว่า รัฐบาลกลางได้ให้เงินสนับสนุน 25% และรัฐบาลท้องถิ่นเสนอให้ไม่ต้องชำระภาษีมูลค่าเพิ่มในการดำเนินการ

โดยแคมเปญ Make in India ของนายกรัฐมนตรี นเรนทรา โมตี มุ่งหวังจะให้เกิดการสร้างงานที่เพิ่มมากขึ้นและกระตุ้นให้เกิดการเจริญเติบโต และอาจจะเปลี่ยนความคิดเบื้องต้นของคนส่วนใหญ่ให้มาลงทุนได้สะดวกขึ้น ระบบอุปถัมภ์ป้องกันทรัพย์สินทางปัญญาและโครงสร้างของการผลิตที่ดีที่สุด ซึ่งนาย Rai ยังกล่าวอีกด้วยว่าค่าแรงของคนงานในจีนสูงขึ้นอย่างรวดเร็วในช่วงระหว่างการย้ายการจัดการ



Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้

ต่างๆมาอยู่ที่อินเดีย ซึ่งจะทำให้ทางเลือกในการจ้างงานเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ

ปัจจุบัน LAVA มีส่วนแบ่งทางการตลาด 8% ในส่วนของโทรศัพท์มือถือทั้งหมด และอีก 6% ในตลาด smartphone ในไตรมาสที่สองจากการสำรวจของบริษัท International Data Corporation กลุ่มผู้ขายขายได้ทั้งสิ้น 63.21 ล้านเครื่องในช่วงไตรมาสที่สองนี้

ขณะที่การขาดระบบโทรศัพท์ที่ถูกลำเอียงเป็นเหตุผลของการไม่ผลิตในอินเดีย บริษัทโทรศัพท์มือถือได้บอกว่า แรงจูงใจทางการเงินอย่างเดียวไม่เพียงพอ พวกเขาทราบว่าในประเทศจีน ผู้ผลิตมีตัวเลือกหลากหลายสำหรับอุปกรณ์โทรศัพท์ เช่น กล้อง พลาสติก โลหะ

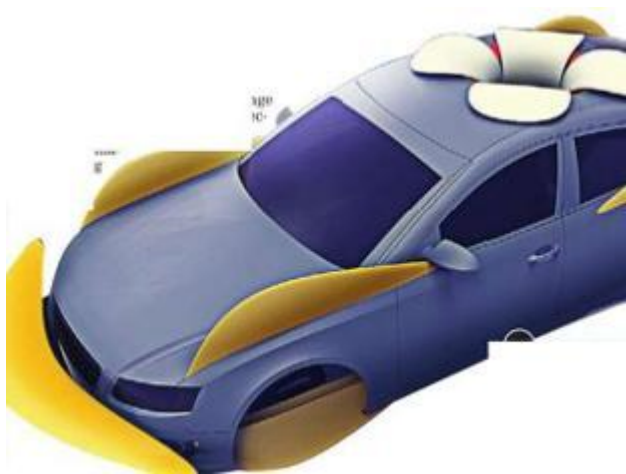
ส่วนสมาคมโทรศัพท์มือถือแห่งอินเดีย และองค์กรส่งเสริมการพัฒนาของอุตสาหกรรมมือถือของประเทศกำลังอยู่ใน การเจรจาขั้นสูงกับรัฐบาลแห่งรัฐราชสถานที่อยู่ตรงประเทศ และรัฐ อานธรประเทศสำหรับที่ดิน ตามที่ผู้นำของรัฐ นาย Pankaj Mohindoo ได้กล่าวว่า นี่คือการแสดงออกที่น่าสนใจจาก LAVA และ INTEX รวมถึงอีกสองแบรนด์ที่มาแรงอย่าง Micromax และ Karbon ก็กำลังอยู่ในระหว่างการตัดสินใจ



(ที่มา economictimes, 27 ตุลาคม 2557)

2. วิศวกรบังกะลอร์เจ้ง เตรียมแผนปล่อยรถยนต์บินได้

ที่บังกะลอร์ บริษัทผลิตรถยนต์ข้ามชาติ Aeromobile และ Ternafugia เตรียมปล่อยรถยนต์บินได้ออกสู่ตลาด โดยวิศวกร ชาวบังกะลอร์จาก BMS วัย 56 AK Vishwanath ผู้พยายามจะเขียนบันทึกหน้าใหม่ของยนตรกรรมล้ำสมัยให้กับคนยุคใหม่



สองพี่น้องตระกูลไรท์เคยสร้างเครื่องบิน โดยปราศจากการ กระพือของปีก เช่นเดียวกับตอนนี้ที่สองบริษัทยักษ์ใหญ่กำลังรอคอยใจจดจ่อให้ AK Vishwanath ทำเช่นนั้นโดยมีแมลงเป็น ต้นแบบ เพราะเวลาแมงบินมันจะจัดการตัวเองด้วยวิธีที่แตกต่าง ออกไป การขยับปีกของแมลงเป็นกุญแจสำคัญในการสร้างสรรค์ รถยนต์บินได้ของเขา ซึ่งมีจุดขายที่สำคัญคือสามารถขึ้นบินและลงจอดในแนวตั้งและสามารถประกอบเข้าได้กับรถทุกคัน โดยนาย AK

Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้

กล่าวว่าเขาต้องศึกษาวิทยาการและเทคโนโลยีเพื่อสร้างแบบขึ้นมาใหม่ ที่จะสามารถใช้ประโยชน์จากมันได้จริงในศตวรรษหน้า ครั้งแรกที่เขาเห็นรถบินได้ในหนังเรื่อง Chitty Chitty Bang Bang ในปี1968 ขณะที่เขาอายุได้ 12 ปี เขารู้ทันทีว่าหนังเรื่องนี้จะกำหนดทิศทางชีวิตของเขา เขาไม่แต่งงานและไม่ทำงานประจำตลอดสิบปีที่ผ่านมา เพราะมัวหมกมุ่นอยู่แต่กับ Avishcar รถบินได้ของเขา เขายังเผยอีกว่าเขาสามารถสร้างรถบินจากแมลงต้นแบบกว่า 20สายพันธุ์ มันจะทำได้ทั้งแล่นไปในน้ำ หรือบินร้อนไปอย่างโฉบเฉี่ยว และจะลงจอดอย่างราบรื่น โดยเขาจะสร้างที่นั่งไว้ที่ศูนย์กลางของล้อรถ จะมีปีกเล็กติดอยู่ด้านข้างของตัวรถ และใช้กระแสลมสำหรับยกรถขึ้นไปในอากาศประมาณ 3-4feet ภายหลังจากศึกษามา10ปี วิศวกรมั่นใจที่จะแสดงตัวอย่างแรกให้เห็นที่ Aero India ในเดือนกุมภาพันธ์ ปี2015ที่บังกะลอร์เช่นเดียวกัน

(ที่มา economictimes, 25 ตุลาคม 2557)

3. ยี่โนเกียไม่ได้ที่เขินไน อาจต้องกลายเป็นเด็กกำพร้า

จากข้อมูลของกระทรวงเทคโนโลยีและสารสนเทศของอินเดีย เปิดเผยงานใหญ่ของ Ravi Shankar Prasad รัฐมนตรีว่าการกระทรวงโทรคมนาคมและกระทรวงยุติธรรมของอินเดีย ที่สืบเนื่องมาจากแคมเปญ Make in India เมื่อไรเราจะเห็นความเปลี่ยนแปลงเป็นเงินทุนที่แท้จริง

Make in India ไม่เพียงแต่ทำให้เกิดความมั่นใจและความน่าเชื่อถือในการเป็นผู้นำแล้ว ยังหวังได้อีกว่าจะไม่เกิดปัญหาการขาดดุลขึ้นอีก ทั้งในส่วนของโทรศัพท์มือถือ กล้องรับสัญญาณดาวเทียม หลอดไฟ LED ไปจนถึงสมาร์ทการ์ดและซิมการ์ดกว่า 60% ของภาคอุตสาหกรรมเป็นเรื่องเกี่ยวกับอิเล็กทรอนิกส์ ซึ่งถือเป็นสัดส่วนใหญ่ที่รอจะผงาดอย่างเหมาะสม หลังจากที่มันเคยถูกกระตุ้นมาก่อนหน้านี้แล้ว

ทั้งนี้ นาย Ravi Shankar Prasad ยังเผยอีกว่าได้อนุมัติ 9กลุ่มอิเล็กทรอนิกส์ในประเทศเรียบร้อยแล้ว แต่ก็จำเป็นต้องใช้เวลาอีกสักกระยะ เพื่อให้ทุกอย่างลงตัว หลังจากช่วงแรกของการออกตัว การลงทุนครั้งใหญ่ชะลอลง รัฐบาลอินเดียมีแผนที่จะปรับเปลี่ยนโครงสร้างภาษี ทั้งเจ้าตัวยังเผยว่าตนมีหลักในการทำงานกับนักลงทุนต่างชาติว่าถ้าใครมีปัญหาอะไรก็ตาม ขอให้เดินเข้ามาหาเขาที่ห้อง เพราะทั้งเขาและลูกทีมทั้งกระทรวงพร้อมจะช่วยเหลืออย่างเต็มที่ด้วยความยินดีอยู่แล้ว แต่ในกรณีของ Nokia นั้นถือว่าแตกต่าง เนื่องจาก Nokia ค่อนข้างโชคร้ายที่อาจจะต้องกลายเป็นเด็กกำพร้าหลังจาก



Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้



พยายามขายสินทรัพย์ให้กับผู้ซื้อ ในขณะที่ผู้ซื้อก็ไม่ได้เต็มใจที่จะ
รับผิดชอบหนี้สินที่ Nokia สร้างไว้แต่เดิม กรณีแปลกๆที่เกิดขึ้นครั้งนี้
นับเป็นสถานการณ์ที่ยาก โดยเฉพาะอย่างยิ่งการทำธุรกรรมในท้องถิ่นที่ไม่
สามารถทำให้เกิดความประทับใจ แม้แต่ในสหรัฐอเมริกา บริษัทของ
อินเดียต้องจ่ายภาษี ภาษีที่ตามหลักแล้วก็ต้องจ่ายทุกที่เหมือนกัน และ
มันจำเป็นจะต้อง เท่าเทียบอย่างมีเสถียรภาพ นาย Ravi Shankar

Prasad ให้สัญญา

(ที่มา : Business Standard, 29 ตุลาคม 2557)

4. บริษัท Super Spinning Mills ปฏิเสธข้อกล่าวหาของ H&M

จากกรณีที่บริษัท Super Spinning Mills ถูกบริษัทสัญชาติสวีเดน Hennes & Mauritz AB ฟ้องร้องเรื่องการละเมิด
สิทธิแรงงานและได้ติดอยู่ในบัญชีดำของ H&M Super Spinning Mills ได้ออกมาปฏิเสธข้อฟ้องร้องของ H&M เรื่องการละเมิด
ดังกล่าวว่าตนได้ปฏิบัติตามกฎหมายแรงงานและไม่ได้มีการว่าจ้างแรงงานเด็กแต่อย่างใด นอกจากนี้ยังกล่าวอ้างอีกว่าลูกค้าของ
ตนได้ทำการตรวจสอบเกี่ยวกับวิธีการในการบริหารทรัพยากรมนุษย์ของทางบริษัทอย่างสม่ำเสมออยู่แล้วและไม่ได้พบปัญหาแต่
อย่างใด ในขณะที่ Centre for Research on Multinational Corporations (SOMO) และ India Committee of the
Netherlands ได้จัดทำรายงานออกมาว่าโรงปั่นด้าย 5 แห่งในรัฐทมิฬนาฑู (Tamil Nadu) ของ Super Spinning Mills ได้มี
การละเมิดสิทธิแรงงานหลักหลายตัวอยู่จริง และกล่าวเสริมว่าอุตสาหกรรมดังกล่าวได้มีการแสวงหาประโยชน์จากลูกจ้างอยู่
อย่างแพร่หลาย ประกอบกับสภาวะแวดล้อมในการทำงานที่ไม่ได้มาตรฐาน

บริษัท Super Spinning Mills ส่งออกราวร้อยละ 25 ของเส้นด้ายที่ผลิตทั้งหมด และมีเครื่องปั่นด้ายกว่า 1.5 แสน
เครื่องในรัฐทมิฬนาฑูและในรัฐอานธรประเทศ และมีรายได้หมุนเวียนมูลค่า 5 พันล้านรูปี



(ที่มา : Thehindu, 29 ตุลาคม 2557)

Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ
จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้

5. การผ่อนคลายกฎระเบียบให้บริษัทต่างชาติสามารถทำการลงทุนในการก่อสร้างโดยตรงได้ถึงร้อยละร้อย อาจส่งผลให้เกิดโครงการก่อสร้างเพิ่มมากขึ้น

หลังจากที่รัฐบาลกลางได้ผ่อนกฎระเบียบสำหรับการลงทุนในภาคอุตสาหกรรมการก่อสร้างสำหรับบริษัทต่างชาติ ซึ่งน่าจะทำให้มีผู้เล่นต่างชาติเข้ามาร่วมลงทุนในการพัฒนาศูนย์การค้าและสำนักงานเพิ่มมากขึ้น นอกจากนี้ยังได้ผ่อนกฎระเบียบในกรณีที่นักลงทุนต้องการที่จะถอนทุนออกจากธุรกิจอีกด้วย



กฎระเบียบหลักที่ได้รับการผ่อนผันคือ การลดข้อกำหนดสำหรับพื้นที่ขั้นต่ำในการที่จะทำการก่อสร้างได้ลงจาก 50,000 ตรม. เป็น 20,000 ตรม. ซึ่งจะทำให้เกิดการลงทุนก่อสร้างในด้านในของตัวเมืองเช่นในมุมไบตอนใต้ และเดลีตอนกลางที่มีพื้นที่ขนาดเล็กเพิ่มสูงขึ้น ข้อกำหนดสำหรับเงินลงทุนขั้นต่ำก็ลดลงครึ่งหนึ่งจาก 10 ล้านเหรียญสหรัฐฯ เป็น 5 ล้านเหรียญสหรัฐฯ ซึ่งจะต้องนำเข้ามาภายใน 6 เดือนหลังจากการเริ่มต้นโครงการ และในกรณีที่นักลงทุนต้องการจะถอนทุนนั้นสามารถทำได้ทันที

หลังจากโครงการเสร็จสิ้นหรือหลังจากระยะเวลา 3 ปีจากวันสุดท้ายในการลงทุนในกรณีที่โครงสร้างพื้นฐานหลักนั้นแล้วเสร็จแล้ว

รัฐบาลมองว่าการกระตุ้นการลงทุนในภาคการก่อสร้าง จะทำให้เกิดอุปสงค์ในภาคส่วนอื่นๆเช่นภาคการผลิตปูนซีเมนต์ เหล็กกล้า และอุปกรณ์การก่อสร้างอื่นๆ รวมไปถึงการกระตุ้นการจ้างงานของวิศวกร สถาปนิก นักออกแบบ นักการเงิน และผู้ให้บริการอื่นๆ ซึ่งสุดท้ายแล้วจะส่งผลบวกต่อเศรษฐกิจโดยรวมจากการสร้างโครงสร้างพื้นฐานในครั้งนี้ นอกจากนี้การลงทุนเพิ่มขึ้นในภาคการก่อสร้างนี้น่าจะทำให้อุปทานของที่พักอาศัยเพิ่มสูงขึ้น ซึ่งจะส่งผลให้ราคาที่สูงมากในปัจจุบันลดต่ำลง

(ที่มา: The Times of India | 30 ตุลาคม 2014)

6. อินเดียยังคงถูกมองว่าเป็นประเทศที่เข้ามาธุรกิจยาก แต่ในทางกลับกันกลับมีความปลอดภัยสำหรับผู้ถือหุ้นสูง

อินเดียได้อันดับตัวชี้วัดทางด้านการปกป้องผู้ถือหุ้นรายเล็กขึ้นไปอยู่ที่อันดับ 7 ของโลก ร่วมกับประเทศอัลบาเนียและแคนาดาจากเดิมที่อยู่อันดับที่ 21 นำหน้าประเทศพัฒนาแล้วอย่างสหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น ฝรั่งเศส และเยอรมัน ในขณะที่อันดับในด้านการเข้ามาประกอบธุรกิจตกลงมา 2 อยู่อันดับที่ 142 จากทั้งหมด 189 ประเทศ เนื่องจากประเด็นหลักเกี่ยวกับการเริ่มต้นธุรกิจและการขั้นตอนในการดำเนินการติดตั้งกระแสไฟฟ้า

รายงานกล่าวว่าอินเดียได้ทำให้การเข้ามาทำธุรกิจง่ายขึ้นโดยการลดค่าธรรมเนียมในการขึ้นทะเบียน แต่ในทางกลับกันก็ได้เพิ่มข้อกำหนดที่ยุ้งยากในการแปลงถึงความต้องการก่อนที่จะสามารถเริ่มต้นทำธุรกิจได้อย่างเป็นทางการ ซึ่งประกาศใช้กับทั้งเมืองมุมไบและกรุงนิวเดลี ในส่วนของการขออนุญาตเรื่องกระแสไฟฟ้านั้น เมืองมุมไบได้ลดค่ามัดจำลงทำให้ง่ายต่อการขอติดตั้งกระแสไฟฟ้ามากขึ้น

รัฐบาลของนายกรัฐมนตรีนเรนทรา โมดีตั้งเป้าไว้ว่าอินเดียจะไต่ไปอยู่ 1 ใน 50 อันดับประเทศที่เป็นมิตรต่อการเข้ามาทำธุรกิจ ซึ่งจะทำการปฏิรูปภาคส่วนต่างๆที่เกี่ยวข้อง รวมไปถึงภาคแรงงาน นาย Chandrajit Banerjee อธิบดีของ Confederation of Indian Industry ออกมากล่าวปกป้องว่าผลปฏิบัติการของอินเดียได้มีการปรับปรุงตัวขึ้นในปีที่แล้ว แต่ผลปฏิบัติการของประเทศอื่นๆก็ปรับปรุงตัวขึ้นมากกว่า นอกจากนี้ยังกล่าวเสริมอีกด้วยว่าตัวรายงานยังไม่ได้พิจารณาถึงสิ่งที่รัฐบาลได้ลงมือทำไปเพราะข้อมูลล่าสุดที่ได้ทำการวิเคราะห์นั้นจบแค่เดือนมิถุนายน 2014 เท่านั้น



(ที่มา: The Hindu Business Line | 30 ตุลาคม 2014)

7. บริษัท Sandvik จะเปิดโรงงานผลิตและวิจัยเพิ่มที่ Chakan

จากการที่โรงงานผลิตของ Sandvik ในอินเดียสามารถผลิตสินค้าคุณภาพสูงออกมาได้ไม่แพ้ญี่ปุ่น บริษัท Sandvik กลุ่มธุรกิจภาคอุตสาหกรรมที่มีชื่อแห่งสวีเดนจึงตัดสินใจที่จะขยายโรงงานการผลิตและการวิจัยและพัฒนาเพิ่มเติมในประเทศอินเดีย ซึ่งจะทำการตั้งโรงงานใหม่ด้วยเงินลงทุน 45 ล้านเหรียญสหรัฐฯ ในระยะแรกเริ่มใน Chakan เมืองปูเน่ในรัฐมหาราษฏระ



Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้

การพัฒนาโรงงานดังกล่าวจะเริ่มต้นในกลางปี 2015 และคาดว่าจะแล้วเสร็จในปี 2016 ซึ่งบริษัทตั้งใจว่าจะจ้างพนักงาน 100 คนในแผนการวิจัยและพัฒนาในอีกไม่กี่ปีข้างหน้า ในขณะนี้ Sandvik มีโรงงานการผลิตในประเทศอินเดียแล้ว 6 โรงงานด้วยกัน สองที่ในปูเน่ และ หนึ่งในเมืองต่างๆเช่น Mehasna, Hosur, Hyderabad และ Chiplur



นาย Parag Satpute ผู้อำนวยการประจำภูมิภาคกล่าวว่า Sandvik ได้ทำการผลิตสินค้าในอินเดียเพื่อการส่งออกแล้วมาเป็น 10 ปีแล้ว และสินค้าที่ผลิตจากโรงงานในอินเดียนั้นถือได้ว่าเป็นสินค้าที่มีคุณภาพสูงเป็นอันดับ 2-3 รองจากประเทศสวีเดนและญี่ปุ่น

(ที่มา: The Hindu Business Line | 30 ตุลาคม 2014)

8. SoftBank ตัดสินใจซื้อหุ้น Snapdeal และ Ola

SoftBank บริษัทยักษ์ใหญ่ด้านการให้บริการโทรคมนาคมในญี่ปุ่นตัดสินใจซื้อหุ้นในบริษัท Snapdeal ที่ราคา 627 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ และ Ola ที่ราคา 210 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ เพื่อเข้ามาครอบงำในตลาด e-commerce และการให้บริการแท็กซี่ของอินเดียที่กำลังเติบโตต่อเนื่อง และในขณะนี้ SoftBank กำลังมองหาการเข้าซื้อกิจการอีก 3-4 แห่งในไม่กี่เดือนข้างหน้า โดยเฉพาะในภาคธุรกิจเทคโนโลยีมือถือ รวมไปถึงการตั้งศูนย์ที่จะให้การสนับสนุนธุรกิจเกิดใหม่ในภาคธุรกิจดังกล่าว

SoftBank's investment in India		
Company	Amount (in \$ million)	Deadline
Snapdeal	627	October 2014
Olacabs	210 along with other investors	October 2014
Hike	21 with Bharti Group	March 2014 and April 2013
InMobi	200	September 2011

นาย Kunal Bahl ผู้ก่อตั้งร่วมและซีอีโอของ Snapdeal กล่าวถึงการลงทุนของ SoftBank ใน Snapdeal ในครั้งนี้ว่า เงินลงทุนส่วนนี้จะนำไปใช้ในการพัฒนาเทคโนโลยีและการบริหารห่วงโซ่อุปทานเพื่อเพิ่มความรวดเร็วในการส่งสินค้ารวมถึงการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันในตลาดที่มี Flipkart และ Amazon เป็นเจ้าตลาดอยู่ในขณะนี้ ซึ่งจะทำให้การเพิ่มคลังสินค้าจาก 40 แห่งใน 15 เมืองในปัจจุบันเป็น 100 แห่งใน 30 เมือง นอกจากนี้ยังมีแผนว่าจะเปิดศูนย์นวัตกรรมทั่วประเทศรวมถึงในเมืองไฮเดอราบัดและเมืองปูเน่ และจะมีการจ้างงานวิศวกรอีกกว่า 1,000 คนเพื่อการพัฒนาขั้นตอนการทำงานให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้

ในส่วนของ Ola การร่วมมือกันกับ Softbank จะช่วยให้ Ola สามารถแข่งขันกับ Uber ซึ่งกำลังเป็นที่นิยมอย่างมากในตลาดการให้บริการแท็กซี่ผ่านระบบออนไลน์ ซึ่งเงินลงทุนจาก Softbank นี้จะนำไปลงทุนในการขยายการให้บริการไปยังเมืองต่างๆเพิ่มขึ้น จากปัจจุบันที่มีอยู่ 6 เมือง เป็น 100 เมืองในเดือนธันวาคม 2015

Softbank ได้ลงทุนใน Hike ผู้ให้บริการ instant messaging รวมไปถึง InMobi บริษัทโฆษณาผ่านมือถือไป ก่อนหน้านี้แล้ว และการลงทุนเพิ่มเติมใน Snapdeal และ Ola ครั้งนี้จะทำให้ SoftBank มีรากฐานที่แน่นหนามากยิ่งขึ้นในอินเดีย ที่ Softbank เลือกที่จะเข้ามาลงทุนในอินเดียเป็นเพราะมองเห็นถึงโอกาสที่มีอยู่มาก เนื่องจากอินเดียเป็นประเทศที่มีผู้ใช้อินเทอร์เน็ตใหญ่เป็นอันดับ 3 ของโลก แต่ตลาดในปัจจุบันยังถือว่าเล็กอยู่มาก นั้นหมายความว่าภาคธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอินเทอร์เน็ตของอินเดียนั้นมีศักยภาพในการเติบโตอีกมากถ้าหากมีการเข้าถึงอินเทอร์เน็ตได้ดีขึ้น เร็วขึ้น และราคาถูกลง

ที่มา : The Hindu Business Line | 29 ตุลาคม 2014

9. Harley-Davidson's new trio for India

ผู้ผลิตจักรยานยนต์แบรนด์หรู Harley-Davidson ได้เปิดตัว 3 รุ่นใหม่มาสู่ท้องตลาดพร้อมกันทั่วโลกในวันพฤหัสบดีที่ผ่านมา โดยเริ่มที่รุ่นแรกคือ Breakout เป็นรุ่นเล็กสุด ราคา 1,628,000 รูปี รุ่นที่สองคือ The Street Glide Special ราคา 2,970,000 รูปี และรุ่นสุดท้ายคือ The CVO เป็น limited Edition ราคา 4,923,000 รูปี ซึ่งจะออกวางตลาดในปี 2015

ทางด้าน Anoop Prakash กรรมการผู้จัดการบริษัท Harley-Davidson ของอินเดียได้กล่าวว่า จักรยานยนต์ 3 รุ่นนี้วางจำหน่ายเหมือนกันทั่วโลก โดยตอนนี้ราคาเริ่มต้นที่ 4,300,000 รูปี และขึ้นไป 4,900,000 รูปี และ ใน 500 ซีซี.เรามีส่วนแบ่งการตลาด 60 เปอร์เซ็นต์



ด้านคู่แข่งของ Harley-Davidson คือ Triumph ถือเป็นคู่แข่งทางด้านราคาเท่านั้น ส่วนทางด้านแบรนด์ Indian ของสหรัฐอเมริกา ผู้นำด้านจักรยานยนต์ Off-Road แต่มีราคาที่สูงจัดอยู่ในตลาด Premium ทั้งนี้ทั้งสองค่ายได้เข้ามาเมื่อปีที่แล้ว ทั้งนี้ Harley-Davidson ได้จำหน่ายไปแล้ว 6,000 คันจนถึงปัจจุบัน

(ที่มา : Business Standard, 31 ตุลาคม 2557)

จัดทำโดย	นันทนัช เตชามหาชัย นักศึกษาฝึกงาน คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
	วิรดา คูหาวันต์ นักศึกษาฝึกงาน
	ชนิกา สุธัมมสภา นักศึกษาฝึกงาน

Disclaimer: การเผยแพร่ข้อมูลใน “สายตรงจากอินเดีย” มีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นการให้ข้อมูลแก่ผู้สนใจเท่านั้น สำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ จะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการนำข้อมูลนี้ไปใช้